

SERMATI

CONFORTE UNE CROISSANCE



À FORTE VALEUR AJOUTÉE ALLIANT OUTILLAGES (assemblage/production),
PIÈCES (Proto/Pré-séries/MRO) ET SOUS-ENSEMBLES COMPLEXES

La société SERMATI engage une nouvelle phase de son développement.

Ce spécialiste reconnu pour sa double expertise dans les domaines des outillages (assemblage/production) et des machines spéciales pour les secteurs de l'aéronautique, le spatial, la défense et l'énergie poursuit une stratégie de diversification en entrant de plain pied sur le marché des sous-ensembles complexes et de l'usinage de pièces de grande dimension.

En accrochant cette nouvelle compétence, ce prestataire de rang 1 démontre sa capacité à réaliser les prototypes, les pré-séries, ainsi que les fabrications en séries sur machines 3/4/5 axes, tour vertical Ø 3000 dans une large gamme de matériaux qui vont des alliages légers jusqu'aux métaux durs comme le titane ou l'inconel.

De la même façon, les sous-ensembles sont étudiés, fabriqués et intégrés sur site jusqu'à la réception finale.

Son Président, Xavier MIELVAQUE, justifie ici les raisons qui l'ont conduit à la mise en œuvre d'une stratégie d'élargissement de l'offre de compétences de SERMATI.

Objectif affiché : donner à l'entreprise une visibilité de moyen et long terme.

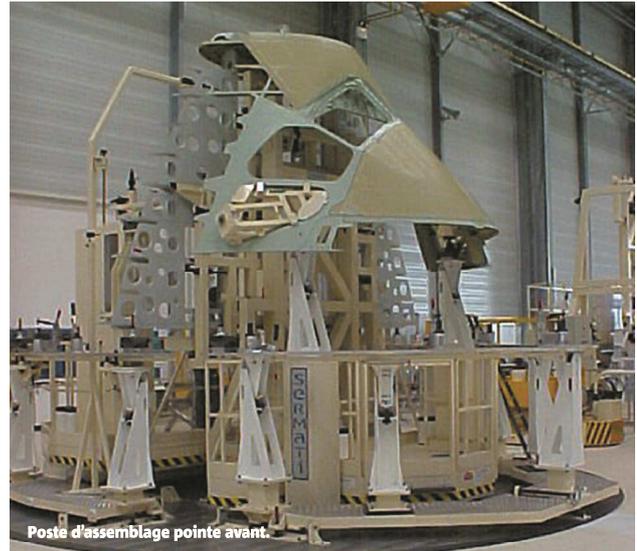
La priorité de son dirigeant a été de réaliser d'importants investissements dans l'outil industriel.

Comme une réponse aux impératifs de compétitivité de ses clients, l'entreprise a concentré ses moyens dans l'extension d'un hall de montage et a acquis de nouveaux moyens d'usinage ainsi qu'un équipement de métrologie. En 10 ans, elle a ainsi investi pas moins de 20 M€.

Pour accompagner son développement, SERMATI recrute. En même temps, elle a configuré une nouvelle organisation de production en 3X8 lui donnant les moyens d'une réactivité qui met son service-client au centre de ses préoccupations.

Aujourd'hui l'entreprise dispose d'un savoir-faire totalement intégré : ingénierie mécanique, prototypage, fabrication, contrôle et installation sur site qui font de SERMATI un apporteur de solutions mécaniques clé en main.

Fournisseur de rang 1, elle a remporté d'importants contrats auprès de ses principaux clients AIRBUS GROUP, THALES, SAFRAN, BOMBARDIER, GENERAL ELECTRIC ou DASSAULT AVIATION qui stabilisent l'entreprise à 32 M€ de chiffre d'affaires en 2017 pour 200 collaborateurs dont 40 % réalisés à l'international.



Poste d'assemblage pointe avant.

L'aéronautique représente aujourd'hui 50 % de l'activité, la défense 30 % et l'énergie 20 %.

Mais ces atouts ne seraient que peu de chose sans une véritable vision du marché et sur ce point son dirigeant est bien décidé à montrer le cap : conforter l'entreprise dans une stratégie de développement à haute valeur ajoutée sur des marchés de niches réclamant une forte expertise

technique dans la réalisation de pièces complexes.

L'entreprise en a les moyens. Son haut niveau de maîtrise technique et d'intégration associé à son audace et son agilité industrielles font de SERMATI un partenaire totalement mobilisé pour accompagner la réussite des projets de ses clients. ■



Pièce aluminium et pièce titane Ø 1600.



Antenne radar nouvelle génération.